



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЭКОНОМИКИ** ИНСТИТУТ
International Institute of Economics and Law **И ПРАВА**

И.В. Дойников, Н.А. Машкин

ОРГАНИЗАЦИОННО- ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**ПРОГРАММА КУРСА.
ПРОБЛЕМНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ КУРС**

Для студентов юридического факультета
(Специализация: гражданско-правовая)

Москва
Издательство МИЭП
2010

Авторы-составители: д-р ист. наук, проф. Н.А. Машкин;
д-р юрид. наук, проф. И.В. Дойников

Ответственный за выпуск: зав. кафедрой гражданско-правовых
дисциплин, канд. юрид. наук,
доц. Л.А. Нечаева

Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности: Программа курса. Проблемно-тематический курс / Авторы-составители: И.В. Дойников, Н.А. Машкин. – М.: МИЭП, 2010. – 28 с.

Курс разработан в соответствии с применяемой в МИЭП технологией проблемно-поискового образования. Для студентов юридического факультета по гражданско-правовой специализации.

Программа курса «Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности» разработана в соответствии с государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования. Проблемно-тематический курс включает проблемно-поисковые и практические задания, непосредственно связанные с деятельностью субъектов предпринимательского права.

В процессе выполнения всех заданий студенты должны изучить основные понятия предпринимательского права, права хозяйствующих субъектов, порядок их государственной регистрации, правовое положение предприятия. Курс предусматривает рассмотрение статуса различных предприятий: унитарных, специальных видов малых предприятий, хозяйственных обществ и товариществ, производственных кооперативов, холдинговых компаний и финансово-промышленных групп, а также таких субъектов предпринимательского права, как государственные, муниципальные образования и их органы.

Для успешного выполнения заданий ПТК студенты должны усвоить не только теоретические, концептуальные положения каждой темы данного курса, но и всю совокупность нормативных актов, регулирующих соответствующую деятельность субъектов предпринимательского права. Так, теоретические знания об организационно-правовых формах деятельности сельскохозяйственных кооперативов (тема 9) должны быть дополнены знанием содержания Федерального закона «О сельскохозяйственной кооперации», соответствующих статей части первой Гражданского кодекса Российской Федерации, комплекса других нормативных актов и документов. Аналогичный подход должен применяться и при освоении студентом других тем курса.

ПРОГРАММА КУРСА

Тема 1. Предмет, система и источники курса

Понятие предпринимательской деятельности. Соотношение понятий «предпринимательская деятельность» и «хозяйственная (экономическая) деятельность».

Предмет курса. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности как часть предпринимательского (хозяйственного) и гражданского права. Система курса. Принципы функционирования предпринимательской деятельности (принципы предпринимательского права).

Источники курса. Предпринимательское законодательство. Роль гражданского законодательства в регулировании предпринимательской деятельности. Частно-правовой и публично-правовой методы регулирования предпринимательской деятельности.

Общая характеристика торгового права России до 1917 г.

Тема 2. Понятие коммерсанта в торговом праве зарубежных стран

Общая характеристика источников торгового права зарубежных стран.

Понятие торгового права. Общая характеристика торгового права зарубежных стран. Понятие коммерсанта, купца, предпринимателя в торговом праве зарубежных стран. Понятие торговой или коммерческой сделки и ее значение для определения понятия коммерсанта. Торговый устав. Устав промышленный. Правовое регулирование промышленной деятельности.

Тема 3. Понятие предприятия

Понятия юридического лица, предприятия, организации. ГК РФ о формах предпринимательской деятельности. Коммерческие и некоммерческие организации. Организационно-правовые формы коммерческих и некоммерческих организаций. Право на наименование юридических лиц, организаций. Порядок включения в фирменное наименование слов «Россия», «Российская Федерация».

Имущество предприятия (организации). Материальные и нематериальные части имущественного комплекса организации.

Тема 4. Понятие и виды субъектов предпринимательской деятельности

Понятие и основные признаки субъектов предпринимательской деятельности (предпринимательского права). Виды субъектов предпринимательской деятельности. Субъекты предпринимательской деятельности и некоммерческие организации, государственные органы, осуществляющие регулирование предпринимательской деятельности.

Государственная регистрация субъектов предпринимательской деятельности.

Правоспособность, дееспособность и деликтоспособность субъектов предпринимательской деятельности. Классификация субъектов предпринимательской деятельности (с образованием и без образования юридического лица: в зависимости от величины капитала и численности работающих; дочерние и зависимые общества в зависимости от происхождения капитала и др.)

Понятие государственного предпринимательства. Формы государственного предпринимательства.

Тема 5. Индивидуальная предпринимательская деятельность без образования юридического лица

Правовое положение индивидуального предпринимателя. Правовое положение фермера.

Государственная регистрация индивидуального предпринимателя (фермера). Эмансипация. Имущественная ответственность. Несостоятельность (банкротство) индивидуального предпринимателя (фермера).

Индивидуальное частное предприятие.

Тема 6. Хозяйственные товарищества

Хозяйственные товарищества как корпоративные предприятия, выступающие в обороте как коммерческие организации с правом юридического лица. Понятие полного товарищества и товарищества на вере. Участники товарищества. Учредительные документы товарищества.

Управление в хозяйственных товариществах. Ведение дел товарищества. Распределение прибыли и убытков товарищества. Складочный капитал и имущество товарищества.

Тема 7. Хозяйственные общества

Понятие и виды хозяйственных обществ как корпоративных предприятий, выступающих в обороте в качестве коммерческих организаций с правом юридического лица. Понятие общества с ограниченной ответственностью (ООО) и общества с дополнительной ответственностью (ОДО). Участники ООО и ОДО. Учредительные документы ООО и ОДО. Управление обществом (ООО и ОДО). Права и обязанности участников общества (ООО и ОДО). Выбытие участников ООО и ОДО.

Понятие акционерного общества (АО). Открытые и закрытые АО. Образование АО. Уставный капитал. Уменьшение уставного капитала. Увеличение уставного капитала. Ограничения на выпуск ценных бумаг и выплаты дивидендов. Общее собрание акционеров. Совет директоров (наблюдательный совет). Исполнительный орган АО. Аудиторские проверки АО. Реорганизация и ликвидация АО.

Акционерное общество работников (народное предприятие).

Тема 8. Производственные кооперативы

Понятие производственного кооператива (артели). Особенности его экономико-правового положения.

Образование производственного кооператива. Устав производственного кооператива. Имущество производственного кооператива. Управление производственным кооперативом. Прекращение членства в производственном кооперативе. Реорганизация и ликвидация производственных кооперативов.

Понятие сельскохозяйственного кооператива (артели). Особенности микроправового положения сельскохозяйственного кооператива (артели).

Образование сельскохозяйственного кооператива. Устав сельскохозяйственного кооператива (артели). Имущество сельскохозяйственного кооператива. Управление сельскохозяйственным кооперативом. Прекращение членства в сельскохозяйственном кооперативе. Реорганизация и ликвидация сельскохозяйственных кооперативов.

Тема 9. Государственные и муниципальные унитарные предприятия

Понятие государственного предпринимательства. Причины образования государственного сектора экономики. Способы образования государственной собственности. Размеры государственного сектора в зарубежных странах. Экономическая модель развития и экономическая модель государства. Субъекты государственного предпринимательства. Правосубъектность. Государство и его органы как субъекты хозяйственного оборота. Понятие юридического лица публичного права. Управление федеральной и государственной собственностью. Правовое регулирование государственного заказа. Организационно-правовые формы государственного предпринимательства. Функции государственного предпринимательства.

Понятие государственного предприятия. Устав государственного предприятия. Фирменное наименование. Правовой статус руководителя государственного предприятия. Правовой режим имущества государственного предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения. Порядок создания государственного предприятия.

Понятие муниципального предпринимательства. Способы образования муниципальной собственности. Субъекты муниципального предпринимательства. Правосубъектность. Управление муниципальной собственностью. Организационно-правовые формы муниципального предпринимательства. Функции муниципального предпринимательства. Сферы действия муниципального предпринимательства. Муниципальный заказ.

Понятие муниципального предприятия. Муниципальное предприятие как правовая форма хозяйствования. Устав муниципального предприятия. Фирменное наименование. Правовой статус руководителя муниципального предприятия. Правовой режим имущества муниципального предприятия, основанного на праве хозяйственного ведения. Муниципальное предприятие, основанное на праве оперативного управления. Порядок создания и ликвидации муниципальных предприятий.

Тема 10. Объединение юридических лиц

Понятие объединения юридических лиц (ассоциаций, союзов). Участники объединений юридических лиц. Порядок формирования имущества объединения юридических лиц.

Учредительные документы объединения юридических лиц. Организационная структура объединений юридических лиц. Наименование объединения юридических лиц. Имущественные права участников объединений юридических лиц. Ответственность по обязательствам участников ассоциаций.

Тема 11. Производственно-хозяйственные комплексы

Понятие производственно-хозяйственного комплекса. Экономическая необходимость и производственно-технологическая особенность отраслей материального производства и организационно-правовое регулирование.

Цели создания комплексов. Холдинговые компании. Дочерние и материнские общества.

Производственно-хозяйственные комплексы зарубежных стран: концерны, картели, конгломераты, тресты, синдикаты, франчайзы, пулы и т.д. Простые монополистические объединения: конвенции, ринги, корнеры, пулы. Современные монополистические объединения: картель, синдикат, трест, комбинат, концерн.

Законодательство о финансово-промышленных группах (ФПГ). Понятие ФПГ. Цели создания, государственная регистрация ФПГ. Вертикальные и горизонтальные формы образования ФПГ. Управление, ведение дел ФПГ. Деятельность ФПГ. Контроль и отчетность в ФПГ. Ликвидация ФПГ.

ЛИТЕРАТУРА

Нормативные правовые акты

1. Конституция Российской Федерации: Официальный текст. – М.: Юристъ, 2010.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 1–2: Официальный текст. – М.: Юрид. лит., 2010.
3. Кодекс об административных правонарушениях РФ: Официальный текст. – М.: Юрид. лит., 2010.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации: Официальный текст. – М.: Юрид. лит., 2010.
5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: Официальный текст. – М.: Юрид. лит., 2009.
6. Трудовой кодекс Российской Федерации: Официальный текст. – М.: Юристъ, 2010.
7. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон РФ от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ // СЗ РФ. – 1998. № 7. – Ст. 785; – № 28. – Ст. 3261; – 1999. – № 1. – Ст. 2; – 2002. – № 12. – Ст. 1093; – 2005. – № 1(1). – Ст. 18.
8. О некоммерческих организациях: Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ // СЗ РФ. – 1996. – № 3. – Ст. 145; – 1998. – № 48. – Ст. 5849; – 1999. – № 28. – Ст. 3473; – 2002. – № 12. – Ст. 1093; – № 52(2). – Ст. 5141.

9. Об общественных объединениях: Федеральный закон РФ от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ // СЗ РФ. – 1995. – № 21. – Ст. 1930; – 1997. – № 20. – Ст. 2231; – 1998. – № 30. – Ст. 3608; – 2002. – № 12. – Ст. 1093; – № 30. – Ст. 3029; – № 50. – Ст. 4855; – 2004. – № 27. – Ст. 2711.
10. О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций: Федеральный закон РФ № 40 – ФКЗ от 25 февраля 1999 г. // СЗ РФ. – 1999. – № 9. – Ст. 1097. – № 2. – Ст. 127; – 2001. – № 26. – Ст. 2590; № 33 (1). – Ст. 3419; – 2002. – № 12. – Ст. 1093; – 2003. – № 50. – Ст. 4855; – 2004. – № 31. – Ст. 3220; – № 34. – Ст. 3536.
11. О финансово-промышленных группах: ФЗ РФ № 190 –ФЗ от 20 ноября 1995 г. // СЗ РФ. – № 49. – Ст. 4697.
12. Об акционерных обществах: ФЗ РФ № 208 –ФЗ от 26 декабря 1995 г. // СЗ РФ. – 1996 – № 1. – Ст. 1; – № 25. – Ст. 2956; – 1999. – № 22. – Ст. 2672; – 2001. – № 33. – Ст. 3423; – 2002. – № 12 – Ст. 1093; – № 44. – Ст. 4436; 2004. – № 11. – Ст. 913; № 15. – Ст. 1343; № 49. – Ст. 4852; – 2005. – № 1 (1). – Ст. 18.
13. Об обществах с ограниченной ответственностью: ФЗ РФ № 14 – ФЗ от 8 февраля 1998 г. // СЗ РФ. – 1998. – № 7. – Ст. 785; – № 28. – Ст. 3261; – 1999. – № 1. – Ст. 2; 2002. – № 12. – Ст. 1093; – 2005. – № (1). – Ст. 18.
14. О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках: Закон РФ № 948 – 1 от 22 марта 1991 г. // Ведомости Съезда народных депутатов РСФСР и ВС РСФСР. – 1992. – № 32 – Ст. 1882; – № 34. – Ст. 1966; СЗ РФ – 1995 – № 22. – Ст. 1977; – № 51. – Ст. 4974; – 1998. – № 19. – Ст. 2066; – 2000. – № 2 – Ст. 124; – 2002. – № 1 – Ст. 2; – № 12. – Ст. 1093; – № 41. – Ст. 3969.

Основная литература

15. *Анохин В.С.* Предпринимательское право: Учебник для вузов. – М.: Владос, 2009.
16. *Богуславский М.М.* Международное частное право: Учебник для вузов / М.М. Богуславский. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Юристъ, 2004.
17. *Гололобов Д.В.* Акционерное общество против акционера. Противодействие корпоративному шантажу / Д.В. Гололобов. – 2-е изд, стереотип. – М.: Юристинформ, 2004.
18. Гражданское право России. Обязательственное право: Курс лекций / Под общ. ред. О.Н. Садикова. – М.: Юристъ, 2010.
19. *Дойников И.В.* Предпринимательское право: Учеб. пособие для вузов. – М.: Приор, 2002.
20. *Ершова И.В.* Предпринимательское право: Учебник. – М.: Юриспруденция, 2010.
21. *Жилинский С.Э.* Предпринимательское право: правовая основа предпринимательской деятельности: Учебник для вузов. – М.: Норма; Инфра-М, 2002.
22. *Лапуста М.Г.* Малое предпринимательство: Учеб. пособие / М.Г. Лапуста, Ю.Л. Старостин. – М.: ИНФРА-М, 2010.
23. *Лебедева Е.И.* Предпринимательское право: Учебник для вузов / Е.И. Лебедева. – М.: Высш. шк., 2010.
24. Предпринимательское право: Учебник для вузов / Под ред. Н.М. Коршунова, Н.Д. Эриашвили. – М.: Закон и право: ЮНИТИ, 2009.

Дополнительная литература

25. Акционерное дело: Учебник для вузов / Под ред. В.А. Галанова. – М.: Финансы и статистика, 2003.
26. *Александрова К.И.* Реорганизация. Ликвидация. Банкротство: Крат. справочник предпринимателя / К.И. Александрова. – СПб.: Питер, 2005.
27. *Асосков А.В.* Правовые формы участия юридических лиц в международном коммерческом обороте. – М.: Статут, 2003.
28. *Баханькова Е.Р.* Некоммерческие организации в России: финансовое управление: Учеб.-практ. пособие / Е.Р. Баханькова, М.Л. Макальская. – М.: Дело и сервис, 2004.
29. *Бурлуцкая Т.П.* Регистрация юридических лиц / Т.П. Бурлуцкая. – М.: Вершина, 2004.
30. *Владимирова Т.В.* Малые предприятия: Практ. пособие / Т.В. Владимирова. – М.: Экзамен, 2004.
31. *Волженкин Б.В.* Преступления в сфере экономической деятельности: Экономические преступления. – СПб.: Юр.Центр Пресс, 2002.
32. *Голованов Н.М.* Юридические лица. – СПб.: Питер, 2003.
33. Государственная регистрация юридических лиц. Кем она проводится, ее цель, сроки проведения: ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц» и другие новые законодательно-нормативные акты, разъяснения Министра РФ по налогам и сборам Г.И. Букаева: Комментарии специалистов. – М., 2002.
34. *Гусева Т.П.* Ликвидация юридических лиц / Т.А. Гусева, В.И. Зубов, Н.В. Ларина. – М.: ФБК-Пресс, 2003.
35. *Гусева Т.А.* Индивидуальный предприниматель: от регистрации до прекращения деятельности / Т.А. Гусева, Н.В. Ларина. – 2-е изд., стереотип. – М.: Юстицинформ, 2005.
36. *Дмитриева Г.К.* Международное частное право (часть третья ГК РФ): Учеб. пособие. – М.: Юрист, 2002.
37. *Ерпылева Н.Ю.* Международное частное право: Учебник / Н.Д. Ерпылева. – М.: Проспект, 2004.
38. *Звеков В.П.* Международное частное право: Учебник для вузов / В.П. Звеков. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрист, 2004.
39. Индивидуальный предприниматель. Арбитражная практика. – М.: Статус-Кво, 2004.
40. *Ионцев М.Г.* Акционерные общества: Правовые основы. Имущественные отношения. Управление и контроль. Защита прав акционеров. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Ось-89, 2003.
41. *Карпов В.В.* Справочник индивидуального предпринимателя. 2004: Практ. пособие / В.В. Карпов, Н.В. Лукина. – М.: Экономика и финансы, 2004.
42. *Кислов Д.В.* Малые предприятия. – 3-е изд. и доп. – М.: Вершина, 2003.
43. *Левадная Т.* Порядок учета доходов и расходов индивидуальными предпринимателями. – М.: Гросбух ФГ, 2003.
44. *Лукаш Ю.А.* Индивидуальный предприниматель без образования юридического лица. – М.: Книжный Мир, 2003.
45. *Матвеев С.Ю.* Некоммерческие организации / С.Ю. Матвеев. – М.: Бератор, 2004.

46. Международное частное право: Учебник для вузов / Под ред. Г.К. Дмитриевой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2003, 2004.
47. Могилевский С.Д. Правовые основы деятельности акционерных обществ: Комментарий, практика, нормативные акты / С.Д. Могилевский. – М.: Дело, 2004.
48. Молотников А.Е. АО и ООО: Две формы ведения бизнеса. – М.: Главбух, 2003.
49. О некоммерческих организациях: Федеральный закон РФ. – М.: Омега-Л, 2003.
50. Полонский Ю.Д. Предприниматель без образования юридического лица. – М.: Ось-89, 2003.
51. Предпринимательское право Российской Федерации: Учебник для вузов / Под ред. Е.П. Губина, П.Г. Лахно. – М.: Юрист, 2003.
52. Семина А.Н. Банкротство: Вопросы правоспособности должника – юридического лица: Научно-практ. пособие. – М.: Экзамен, 2003.
53. Судебная практика к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)». – М.: Спарк, 2003.
54. Толкачев А.Н. Российское предпринимательское право: Учеб. пособие для вузов. – М.: Экзамен, 2003.
55. Тюрина А.В. Финансово-промышленные группы Российской Федерации: Монографии / А.В. Тюрина; Под ред. Г.М. Казиахмедова. – М.: ЮНИТИ, 2004.
56. Учредительные документы некоммерческих организаций: Образцы правовых документов / Сост. М.Ю. Тихомиров. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юринформцентр, 2004.
57. Хужокова И.М. Корпоративное право Российской Федерации: Курс лекций / И.М. Хужокова. – М.: Экзамен, 2004.
58. Экономическое право. В 3 т. Т. 1: Учеб. пособие для вузов: Хрестоматия / Под общ. ред. В.И. Видяпина. – СПб.: Питер, 2004.
59. Юридические лица. Ответственность за нарушение обязательств: Сборник статей / Отв. ред. Т.Е. Абова. – М.: МЗ-Пресс, 2004.

Адреса сайтов в Интернете

- http://businesspravo.ru/ZS/ZSShow_ZSID_11.html (Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности в Германии)
- <http://humanities.edu.ru/db/msg> (Программа курса «Предпринимательское (хозяйственное) право»)
- <http://www.petros-garant.ru/index.php?to=articles&action=desc&id=247> (Хозяйственные товарищества и общества)

ПРОБЛЕМНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ КУРС

Тема 1. Предмет, система и источники курса

Организационно-правовая форма предпринимательской деятельности – понятие, сравнительно недавно вошедшее в законодательство и практику и широко используемое для характеристики организаций как самостоятельных субъектов предпринимательской деятельности. Однако зачастую


это понятие фактически сводится лишь к организационной форме. Некоторые юристы указывают, что конкретные организационно-правовые формы служат основой характеристики предприятия.

Л.В. Осипова и И.М. Синяева считают, что организационно-правовая форма предприятия – это система норм, «определяющая отношения между партнерами по предприятию, а также отношения предприятия с другими предприятиями, физическими лицами». Наиболее полную характеристику понятия «организационно-правовая форма» предложил профессор С.Э. Жилинский. По его мнению, это понятие концентрированно воплощает общие для всех субъектов предпринимательской деятельности существенные организационные и правовые признаки.

1. Проанализируйте существующие трактовки понятия «организационно-правовая форма». Какую из них Вы считаете наиболее правильной? Почему? Зачем понадобилось вводить это понятие?

2. Как Вы считаете, какие организационные и правовые признаки являются общими для юридических лиц, предпринимательских организаций различных видов?

3. Приведите по три примера диспозитивных и императивных норм, регулирующих предпринимательские отношения.

 Литература: 15, 19, 20, 21, 48, 57.

Тема 2. Понятие коммерсанта в торговом праве зарубежных стран

Торговому праву зарубежных стран свойственно такое явление, как дуализм, когда для регулирования однотипных имущественных отношений применяются два закона – гражданский и торговый. В Российской Федерации эти отношения регулируются только Гражданским кодексом. Часть ученых-правоведов (С.С. Алексеев, Е.А. Суханов, В.Ф. Яковлев и др.) считает, что предпринимательские отношения включены в ГК РФ. Другие ученые (В.В. Лаптев, В.К. Мамутов, В.К. Быков и др.) считают, что для регулирования предпринимательских отношений необходимо принять специальное законодательство или Предпринимательский кодекс.

1. Какую точку зрения Вы считаете верной? Почему? Дайте обоснование необходимости принятия (или непринятия) Предпринимательского (Коммерческого) кодекса.

В торговом праве зарубежных стран статус коммерсанта определяется в зависимости от природы заключаемых сделок на основе так называемого «объективного принципа определения коммерсанта». Этот принцип закреплен, например, в ст. 1 Торгового кодекса Франции. В ФРГ, согласно ст. 1 Торгового положения, статус коммерсанта зависит от характера осуществляемой предпринимательской деятельности. Этот статус определяется на основе «субъективного признака квалификации».

2. Изучите особенности правового статуса коммерсанта во Франции, ФРГ, других государствах. Выявите сходства и различия в правовом положении коммерсанта.


Заведующий группой правовых проблем малого предпринимательства ИГП РАН М.А. Супатаев считает, что в действующем законодательстве уже прослеживается «фактическое обособление микропредприятий». Так, упрощенная система налогообложения, учета и отчетности применяется только к организациям с предельной численностью работающих до 15 человек независимо от вида осуществляемой ими деятельности.

В некоторых государствах к «мелким предприятиям» относят предприятия с числом занятых от 1 до 19 человек. Предлагается ввести правовой термин «микропредприятие».

3. Как Вы считаете, изменится ли правовой статус коммерсанта как юридического лица при отнесении его законодательством к малому предприятию, к мелкому предприятию и т.д.? Какое отношение к малому бизнесу имеют ст. 34 и 35 Конституции Российской Федерации? Могут ли они считаться правовой основой деятельности коммерсанта?

При исполнении внешнеторгового контракта, заключенного российским предпринимателем Р.А. Цубрулисом с турецкой компанией «Efes LTD», возник спор. Турецкая сторона настаивала на том, что контракт подчинен законодательству Турецкой Республики и, следовательно, исполнение контракта также должно осуществляться в соответствии с правилами и обычаями, принятыми в Турции. Предприниматель Цубрулис полагал, что поскольку никаких оговорок о порядке исполнения контракта нет, то он должен руководствоваться теми правилами и обычаями, которые действуют в России. Не придя к соглашению, стороны обратились за разрешением спора в суд.

4. Дайте правовую оценку сложившейся ситуации. Каковы принципы исполнения внешнеторговых контрактов?

 Литература: 15, 16, 22, 23, 30, 42, 56.

Тема 3. Понятие и виды субъектов предпринимательской деятельности

Гражданское право зарубежных стран, кроме юридических лиц частного права, различает и юридические лица публичного права. Есть сторонники и противники использования в российском праве этих двух понятий одновременно.

1. Как Вы считаете, нужно ли российскому праву заимствовать у зарубежного права понятие юридического лица публичного права? Попробуйте привести три примера российских юридических лиц публичного права.

Гражданский кодекс РФ в ст. 132 относит предприятия к объектам гражданских прав. Одновременно в ст. 113–115 речь идет о субъектах гражданского права, государственных и муниципальных предприятиях. Ст. 52–53

Трудового кодекса РФ рассматривают работников организации в качестве субъекта права в гражданских и трудовых правоотношениях.

2. Правомерно ли предприятие отнесено законодателем к объектам гражданских прав? В качестве кого предприятие участвует в хозяйственном обороте (субъекта или объекта)? Почему? Дайте развернутый ответ.

Больница им. Г.Н. Котовского, состоящая на федеральном бюджете, за счет доходов, полученных от коммерческой деятельности, приобрела компьютеры. Впоследствии оказалось, что компьютеры по своему классу больнице не подходят, и она решила их продать, поместив об этом объявление в газете. Узнав об объявлении, Комитет по управлению имуществом запретил совершать сделку, мотивируя запрет тем, что компьютеры подлежат безвозмездной передаче другому государственному учреждению, которое испытывает в них острую нужду.

Комитет предупредил больницу, что если она продаст компьютеры, то ассигнования из бюджета ей будут сокращены.

Руководство больницы обратилось в арбитражный суд с иском обязать Комитет не чинить препятствий в продаже компьютеров тому, кто предложит наиболее выгодные условия сделки.

3. Оцените вышеизложенную ситуацию. Является ли больница юридическим лицом? Вправе ли она совершать сделки с целью получения прибыли?


Австралийский бизнесмен Джордж Ричард Гибсон, единственный владелец фирмы «West LTD», обратился к адвокату Семену Березкину за консультацией по вопросу об оптимальной форме ведения бизнеса в России. Фирма, которую намерен создать бизнесмен, должна удовлетворять следующим требованиям:

- иметь возможность заниматься любой коммерческой и благотворительной деятельностью без каких-либо ограничений;
- обеспечивать наиболее полный контроль за действиями руководства фирмы;
- сохранять конфиденциальность основной финансовой информации о деятельности фирмы (бухгалтерского отчета, баланса и т.п.);
- пределы ответственности по обязательствам фирмы должны ограничиваться суммой вклада в ее капитал.

Адвокату также были заданы вопросы:

- Должна ли фирма обязательно быть юридическим лицом?
- Как понимается термин «юридическое лицо» в российском праве?
- Можно ли привлечь в фирму в качестве соучредителей российских граждан, а также государственные и муниципальные органы?

4. Дайте консультацию от имени адвоката. Предприятие какой организационно-правовой формы Вы посоветуете создать Дж. Р. Гибсону в России?

 Литература: 8, 9, 13, 26, 28, 29, 32, 34, 45.

Тема 4. Правовой режим имущества субъектов предпринимательской деятельности

Ст. 2 Гражданского кодекса Российской Федерации дает понятие предпринимательской деятельности, а ст. 113–115 устанавливают организационно-правовые формы государственного предпринимательства.

1. Исходя из указанных норм, сформулируйте понятие и укажите основные черты государственного предпринимательства как одной из форм управления государственной собственностью (Конституция РФ ст. 71 «д», 72 «г», 114 «г»).

2. Приведите по два примера, когда некоммерческие организации и органы, регулирующие предпринимательские отношения, выступают в качестве субъектов предпринимательских правоотношений.

В декабре 2005 г. закрытое акционерное общество «Буг» (ЗАО «Буг») списало в убыток как безнадежную дебиторскую задолженность сумму в 16,5 млн руб., отразив это в своих бухгалтерских документах. Указанная сумма в январе 2005 г. была перечислена в качестве аванса обществу с ограниченной ответственностью «Альфа» (ООО «Альфа») по договору на изготовление и поставку в двухмесячный срок оконных рам и дверных блоков. Однако ООО «Альфа» продукцию не поставило, а на требование о возврате денег заявило, что признает свой долг, но не может его вернуть ввиду отсутствия средств на расчетном счете.

После сдачи годового баланса директор С.А. Мнацаканов и бухгалтер ЗАО «Буг» М.Ф. Заливайло были вызваны в налоговую инспекцию, где им было указано на неправильность списания в убыток суммы в 16,5 млн руб. По мнению налоговой инспекции, предприятию следовало обратиться в арбитражный суд и взыскать задолженность в принудительном порядке.


Директор ЗАО С.А. Мнацаканов пояснил, что вопрос о предъявлении иска к ООО «Альфа» обсуждался на совете директоров, большинство членов которого склонилось к тому, что делать это бессмысленно, так как, зная финансовое и имущественное положение ООО «Альфа», трудно рассчитывать на реальное исполнение решения арбитражного суда. По этой причине было принято решение об отнесении указанной задолженности к убыткам.

3. Определите, нарушило ли ЗАО «Буг» действующее законодательство.

Общество с ограниченной ответственностью «Ладога-Север» сдало принадлежащее ему на праве собственности здание производственного назначения в аренду на пять лет кооперативу «Земляничные поляны». Договором было предусмотрено право арендатора заключать договоры субаренды без согласия арендодателя. Кооператив заключил договор субаренды, по которому право пользования всем зданием было предоставлено акционерному обществу. Спустя два года, кооператив был ликвидирован. Общество с ограниченной ответственностью заключило новый арендный договор с государственным предприятием «Ротор».

Узнав об этом, акционерное общество предъявило обществу с ограниченной ответственностью «Ладога-Север» претензию с требованием о признании заключенного договора недействительным, считая, что нарушено его право на преимущественное заключение договора аренды. Общество с ограниченной ответственностью «Ладога-Север» отказалось заключить договор аренды, однако не возражало против сохранения договора субаренды. После этого акционерное общество обратилось в арбитражный суд.

4. Решите дело.

 Литература: 8, 17, 28, 32, 45, 48, 56, 59.

Тема 5. Индивидуальная предпринимательская деятельность без образования юридического лица

Закон РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности» ввел в хозяйственный оборот индивидуальное частное предприятие как организационно-правовую форму предпринимательской деятельности. Правительство Российской Федерации постановило преобразовать индивидуальные частные предприятия в хозяйственные товарищества или общества, кооперативы либо ликвидировать их.

1. Соответствует ли данное преобразование индивидуальных частных предприятий экономической целесообразности хозяйственного оборота? Дайте обоснованный ответ.

2. Укажите очередность выполнения требований кредиторов при банкротстве индивидуального предпринимателя.


Рассмотрите нижеследующие ситуации

Индивидуальный предприниматель В.С. Зыков, один из членов полного товарищества по торговле недвижимостью, решил расширить дело, организовав еще одно предприятие в форме товарищества на вере. Найдя заинтересованную фирму, Зыков предложил ей в новом предприятии роль полного товарища, сохранив за собой статус вкладчика. В учредительном договоре товарищества было предусмотрено, что руководить им будет сам Зыков в качестве директора. Поскольку доля Зыкова в складочном капитале составила 80%, предприятие получило название «Коммандитное товарищество «Зыков и компания». Вскоре после регистрации предприятия второй его участник Р.Ю. Сильвестров попытался отстранить Зыкова от руководства фирмой на том основании, что, будучи вкладчиком, Зыков мог бы руководить товариществом на вере лишь на основе доверенности, которая ему не выдавалась. На это Зыков заявил, что ему как органу юридического лица (директору) доверенность на совершение сделок от имени товарищества не требуется. Возникший спор был перенесен на рассмотрение третейского суда.

3. Выступив в роли арбитра, рассмотрите доводы сторон и вынесите решение.

Бывший спортсмен, мастер спорта по академической гребле Б.Н. Петренко организовал авторемонтную мастерскую, приспособив под нее свой гараж, расположенный в подвале его собственного дома. В связи с ростом числа заказов он решил расширить дело и построить рядом с домом утепленный бокс на четыре машины. Однако орган местной администрации, в который Петренко обратился за согласованием проекта, отказал ему в выдаче разрешения на строительство. Отказ мотивировался тем, что от соседей Петренко поступают многочисленные жалобы на то, что предпринимательская деятельность Петренко причиняет им существенные неудобства, в частности – создает постоянный шум, загазованность, повышенную опасность получения травм детьми и т.д. Поэтому вопрос стоит не о расширении указанной деятельности, а о возможности ее продолжения хотя бы в прежних масштабах. Петренко заявил, что дом и земельный участок принадлежат ему на правах частной собственности, он сам решает, как их использовать, и намерен обжаловать действия органа местной администрации в судебном порядке.

4. Как Вы считаете, удовлетворит ли суд жалобу Петренко? Могут ли орган местной администрации или соседи Петренко, в свою очередь, потребовать от Петренко прекращения его предпринимательской деятельности по месту жительства?

 Литература: 20, 29, 41, 44, 50, 54.

Тема 6. Хозяйственные товарищества


В хозяйственной практике дореволюционного предпринимательства России преобладали организационно-правовые формы товариществ (полного и на вере), для которых свойственны выступления в хозяйственном обороте с указанием в фирменном наименовании имен всех участников и полная имущественная ответственность по обязательствам.

1. Имеет ли экономическое и юридическое значение уставный капитал для определения организационно-правовой формы предпринимательской деятельности? Почему, на Ваш взгляд, формирование организационно-правовых структур предпринимательства в России с конца 80-х гг. началось не в форме товариществ, а в форме обществ с ограниченной ответственностью? Ответ обоснуйте.

Товарищество на вере «Сухов и компания» по просьбе акционерного общества «Обь» перечислило последнему 100 млн руб. для закупки кухонного оборудования. Перечисление было совершено на основании письма АО «Обь», в котором содержалось обязательство вернуть деньги через 80 дней. По истечении указанного срока АО «Обь» денег не возвратило, в связи с чем товарищество предъявило иск в арбитражный суд. В арбитражном суде представитель АО М.В. Терпсихоров заявил, что между сторонами возникло кредитное обязательство, а кредитование организаций – это разновидность банковской деятельности, осуществляемой по лицензии Центробанка, това-

рищество же совершило кредитную сделку без получения лицензии в установленном порядке. Адвокат С.А. Гулькин, представляющий интересы товарищества, заявил, что между сторонами был заключен договор займа, а не кредитный договор. На совершение договора займа лицензия не требуется. Кроме того, он предложил суду проводить различие между договором займа, кредитным договором и договором банковской ссуды.

2. Как Вы считаете, кто прав в этом споре?

 Литература: 12, 13, 15–21, 25, 33, 40, 48, 57.

Тема 7. Хозяйственные общества

Известный русский ученый-цивилист Г.Ф. Шершеневич в учебнике «Торговое право» писал, что товарищества – это соединение усилий учредителей, а общества – это соединение капитала, т.е. для учреждения общества нужны не просто свободные денежные средства, а денежные средства в форме капитала.

1. Изучите действующее законодательство Российской Федерации о хозяйственных обществах. Учтено ли в нем понимание хозяйственного общества дореволюционным русским гражданским правом? Охарактеризуйте основные типы хозяйственных обществ, предусмотренные российским законодательством. Каковы требования к кругу лиц, которые могут стать акционерами хозяйственного общества?

2. Сравните организационно-правовые формы: общество с ограниченной ответственностью и общество с дополнительной ответственностью. Выявите, чем отличаются эти формы друг от друга.

3. Сравните правовые нормы об открытых и закрытых акционерных обществах и укажите наиболее существенные различия в их правовом статусе и организационной структуре.

Законодательство США устанавливает запрет и уголовную ответственность при учреждении основной компанией более одного зависимого или дочернего общества.

4. Содержит ли российское законодательство подобные ограничения? Дайте развернутый ответ.

Кредиторами общества с дополнительной ответственностью «Муссон-Тур» предъявлен иск в арбитражный суд о ликвидации общества в связи с его несостоятельностью. В состав имущества, подлежащего распределению между кредиторами, истцы просят включить активы двух дочерних обществ ОДО «Муссон-Тур», а также имущество, закрепленное за представительствами и филиалами ОДО в их городах.

Возражая против предъявляемых требований, представитель ответчика заявил, что дочерние общества являются самостоятельными юридическими лицами и по долгам предприятия-учредителя не отвечают. Иногородние филиалы согласно положениям о филиалах также являются юридическими лицами и не должны ликвидироваться. Кроме того, ликвидация общества

в связи с его банкротством возможна только после применения комплекса так называемых «санационных процедур», предусмотренных законодательством, поскольку остается возможность его финансового оздоровления.

5. Разберите доводы сторон. Охарактеризуйте правовое положение филиалов и представительств юридического лица. Опишите основные этапы конкурсного процесса.

Участники товарищества с ограниченной ответственностью «Маштаги» приняли решение об исключении ЗАО «Старт» из числа участников ТОО за разглашение его бухгалтером Ага-Бала Фундуковым финансовой информации, составляющей коммерческую тайну ТОО. Представитель ЗАО А.В. Вандровский, присутствовавший на общем собрании участников ТОО, заявил, что бухгалтер ЗАО, допустивший нарушение, уже уволен с работы и, кроме того, он «не является органом ЗАО как юридического лица», и, следовательно, ЗАО «не должно нести ответственность за его неправомерные действия».

Регистрационная палата отказалась внести в учредительные документы ТОО «Маштаги» изменения, которыми оформлялось исключение из числа участников ЗАО «Старт», по следующим основаниям:

- действующее законодательство не предусматривает таких видов юридических лиц, как ТОО «Маштаги», поэтому участники сначала должны реорганизовать ТОО в общество с ограниченной ответственностью или акционерное общество;
- исключение участника из хозяйственного общества возможно лишь по решению суда, поскольку в уставе ТОО соответствующее право общего собрания участников не предусмотрено.

6. Проанализируйте сложившуюся ситуацию и оцените правомерность доводов сторон. Что такое реорганизация юридического лица, в каких формах она может проводиться? В каких случаях и в каком порядке производится исключение участников из хозяйственных товариществ или обществ?


Общество с ограниченной ответственностью «Барурик» выиграло торги по продаже пакета акций акционерного общества, созданного на базе приватизированного государственного предприятия. Между обществом и фондом имущества был заключен договор купли-продажи пакета акций. Однако в дальнейшем общество, ссылаясь на временные денежные затруднения, не внесло в установленный срок денежные средства за приобретенный по договору пакет акций.

Фонд имущества, руководствуясь ст. 30 Закона РСФСР «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР», объявил о признании договора купли-продажи пакета акций недействительным и вторично вынес его на торги. Общество считает, что в данном вопросе необходимо руководствоваться ст. 166–181 ГК, которыми предусматривается возможность признания сделки недействительной только в тех случаях,

когда сама сделка противоречит требованиям закона или иного правового акта. В данном же случае имеет место только задержка в исполнении договора купли-продажи, который сам по себе не противоречит ни закону, ни иному правовому акту. Поэтому отсутствуют и основания для признания этого договора недействительным.

Возникший спор был перенесен на рассмотрение арбитражного суда.

7. Какими нормами права должен руководствоваться суд при решении данного спора?

 Литература: 12, 13, 15–22, 33, 40, 48, 57.

Тема 8. Производственные кооперативы

Гражданский кодекс РФ определил производственный кооператив (артель) как добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов.

Высказывается мнение, что Гражданский кодекс ошибочно отнес производственные кооперативы к коммерческим организациям. Профессор Т.Е. Абова, в частности, указывает на расхождения понятий производственного кооператива, данных ГК РФ и Международным кооперативным альянсом (МКА). Так, в заявлении МКА говорится, что кооператив (любой) – это автономная ассоциация людей, объединившихся добровольно для удовлетворения своих общественно-экономических, социальных и культурных потребностей посредством демократически управляемого предприятия, находящегося в совместном владении его членов.

1. Рассмотрите вышеуказанные определения и выявите различия в понимании кооператива как самостоятельной организационно-правовой формы в российском законодательстве и за рубежом. Попробуйте также высказать свою собственную точку зрения о содержащемся в ГК РФ запрете производственным кооперативам выпускать акции, сфере действия Федерального закона РФ «О производственных кооперативах», проблемах членства, правового режима имущества, регулирования трудовых отношений и управления в кооперативе.

Аудиторская проверка производственного кооператива «Иртыш» выявила значительные убытки по результатам хозяйственной деятельности кооператива за 2005 г. На общем собрании членов кооператива 28 марта 2006 г. был утвержден баланс кооператива за 2005 г. и было решено не покрывать образовавшиеся убытки путем дополнительных инвестиций, а соразмерно уменьшить размер паевых взносов всех членов кооператива, уравнивая тем самым активы и пассивы организации.

Один из кредиторов кооператива, узнав о принятом решении, обратился в суд с иском о ликвидации кооператива. Одновременно он потребовал досрочного расторжения договора, заключенного с кооперативом, и взы-

скания всех убытков. 6 мая 2006 г. суд удовлетворил иск кредитора. В связи с недостаточностью имущества кооператива для покрытия убытков суд возложил субсидиарную ответственность по долгам кооператива на одного из его участников – полное товарищество «Фермеры «Клыкин и Петинник». Последние обжаловали решение суда в кассационном порядке, считая его незаконным.


2. Какое решение приняли бы Вы на месте кассационной инстанции?

Акционерное общество «Амур» закупило в кооперативе 2 т семенного картофеля, полностью за него расплатившись. Поскольку закупка картофеля происходила зимой, стороны условились до весны оставить картофель в кооперативе с тем, чтобы не подморозить семенной материал при транспортировке. Весной, однако, вследствие небывалого в здешних местах паводка склад, в котором хранился семенной картофель, в том числе и закупленный АО, оказался затопленным водой, и картофель оказался непригодным для посадки.

АО потребовало от кооператива либо вернуть за картофель деньги по рыночным ценам на день уплаты, либо выделить для посадки такое же количество картофеля того же сорта. Кооператив оба эти требования отклонил. Кооператив полагал, что купленный картофель был оставлен ему на хранение, а потому риск порчи картофеля должен нести покупатель. Не может кооператив выделить АО для посадки и другой картофель, так как вследствие гибели картофеля он сам остался без семенного материала и вынужден будет получить картофель из государственных резервов. К тому же даже если бы кооператив и смог получить для АО дополнительное количество картофеля, то оплатить его должно было бы АО.

Поскольку стороны к соглашению не пришли, дело было передано в арбитражный суд.

3. Как Вы считаете, какое решение должен принять арбитражный суд?

 Литература: 15–21, 29, 32, 33, 42, 52.

Тема 9. Государственные и муниципальные унитарные предприятия

Гражданское и торговое право зарубежных стран предусматривает возможность правовой организации государственных предприятий в форме акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью.

1. Предусматривает ли Гражданский кодекс Российской Федерации функционирование государственных и муниципальных предприятий в форме обществ с ограниченной ответственностью? Какие другие формы правовой организации государственных предприятий Вы можете назвать?

2. Изучите особенности унитарных предприятий. Как Вы считаете, почему имущество таких предприятий является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям)? Каковы

требования к фирменному наименованию унитарного предприятия? Какие другие коммерческие организации в России, на Ваш взгляд, имеют специальную (целевую), а не общую правоспособность?

Предприятие, расположенное в Москве, имеет следующее наименование: государственное муниципальное предприятие «Арс».

3. Есть ли, по Вашему мнению, в таком названии ошибка? Если да, то подскажите директору предприятия, как исправить ее.


Государственное предприятие «Подшипник» заключило договор с коммерческой фирмой «Хронос» на реализацию излишнего оборудования. Еще до того, как стороны приступили к выполнению договорных обязательств, государственное предприятие было преобразовано в казенное. Госкомимущество РФ запретил предприятию исполнять договор и потребовал его расторжения. Коммерческая фирма «Хронос» требует исполнения договора под угрозой применения штрафных санкций, ссылаясь на то, что решение о преобразовании предприятия в казенное не может затрагивать обязательства, возникшие до того, как статус предприятия был изменен.

Спор поступил на рассмотрение арбитражного суда.

4. Как решить дело?

Государственное унитарное предприятие «Русский сувенир» в связи с переходом на выпуск другой продукции приступило к реализации ненужных ему материальных ценностей. Уполномоченный Комитета по управлению имуществом вручил директору предприятия О.М. Буткевичу предписание воздержаться от реализации ценностей по тем основаниям, что в свое время они были приобретены за счет централизованных капитальных вложений. К тому же в настоящее время идет подготовка документов о преобразовании предприятия в казенное. В ходе преобразования по согласованию с Комитетом и решится вопрос о судьбе ценностей: кому и в каком порядке они будут переданы или же останутся у предприятия.

5. Как разрешить спор?

 Литература: 15–21, 29, 32, 34, 54.

Тема 10. Объединения юридических лиц

Существуют два метода правового регулирования деятельности объединений юридических лиц: частноправовой и публично-правовой.

1. Изучите эти методы, выявите их особенности. Какой из них применяется при регулировании имущественных отношений, возникающих в процессе деятельности объединений юридических лиц? Какова специфика правового регулирования ассоциаций и союзов?

2. Изучите статьи Гражданского кодекса Российской Федерации, относящиеся к объединению юридических лиц (цели создания, участники, учредительные документы, ответственность объединения, права членов объединения, предпринимательская деятельность, выбытие). Какие требования устанавливает Закон к минимальному размеру иму-


щества объединения юридических лиц? Как Вы думаете, может ли одно и то же лицо, оставаясь полностью самостоятельным, одновременно состоять в нескольких ассоциациях и союзах?

Рассмотрите ситуации

Ассоциация рекламных фирм Бурятии заключила договор на организацию и проведение рекламной кампании крупного предприятия «Дерсу Узала Инвест». Нарушив ряд условий договора, Ассоциация причинила рекламодателю большие убытки.

Возражая против предъявленного в арбитражном суде иска, юрист Ассоциации Н.А. Бородкин заявил, что причиной срыва договорных обязательств стал выход из Ассоциации в прошлом году группы рекламных фирм, которым предполагалось поручить исполнение договора. К таким фирмам в соответствии со ст. 123 ГК и следует предъявлять иск. Кроме того, заключив договор на организацию и проведение рекламной кампании, Ассоциация вышла за рамки своей специальной правоспособности. Поскольку Ассоциация является некоммерческой организацией, то, по мнению юриста Ассоциации, соответствующий договор должен быть признан недействительным, что исключает гражданско-правовую ответственность Ассоциации.

3. Оцените изложенные доводы. В чем заключаются особенности правового положения объединений юридических лиц? Какие юридические лица обладают общей (универсальной), а какие – специальной правоспособностью?

 Литература: 9, 15–21, 33, 34, 45, 49, 57.

Тема 11. Производственно-хозяйственные комплексы

Известно, что форма консолидации капитала в виде финансово-промышленной группы далеко не во всех случаях представляется оптимальной. Так, есть мнение, согласно которому группа предприятий ставит целью не получение льгот, а объединение по прямым производственным связям для эффективного решения своих задач. В этом случае проще практиковать форму простого товарищества, не прибегая к громоздкой и длительной процедуре получения статуса финансово-промышленной группы.

1. Изложите Вашу точку зрения по вышеизложенному вопросу. Свой ответ аргументируйте ссылками на действующее законодательство и практику его применения.

Э.А. Уткин и М.А. Эскиндаров отмечают, что действующее законодательство предоставляет финансово-промышленным группам ряд налоговых льгот, однако главные преимущества участникам дает структура финансово-промышленной группы.

2. Как Вы считаете, можно ли согласиться с этим утверждением? Если да, то поясните, какие конкретные преимущества дает структура финансово-промышленной группы.


Рассмотрите ситуацию

Генеральному директору государственного концерна «Монитор» Т.П. Коровину начальником Омского областного управления Антимонопольного комитета РФ А.С. Малыгиным неоднократно направлялись требования о предоставлении уставных документов концерна. Т.П. Коровин данные требования не исполнял. Был составлен протокол об административном правонарушении. При рассмотрении дела Т.П. Коровин пояснил, что он является депутатом Омской городской думы и без ее согласия не может быть привлечен к административной ответственности. А.С. Малыгин согласился с указанным доводом и направил запрос в Омскую городскую думу. 24 января 2005 г. Омская городская дума отказала Антимонопольному комитету в даче согласия на привлечение Т.П. Коровина к административной ответственности. 25 февраля 2005 г. решение городской думы было опротестовано прокурором г. Омска. Омская городская дума отменила свое решение, и 1 марта 2005 г. на Т.П. Коровина был наложен штраф.

3. Какие нарушения законодательства допущены при разрешении данного дела? Как их можно устранить?

Объединение «Морена», производящее 68% определенного вида товара, продаваемого на рынке, внедрило изобретение одного из ведущих инженеров объединения, что позволило улучшить качество выпускаемой продукции, резко увеличить ее выпуск, установить предельно низкие цены и заключить договоры практически со всеми нуждающимися в этой продукции предприятиями. В результате этого производители аналогичной продукции не смогли заключить договоры на ее реализацию. Одно из таких предприятий обратилось в территориальное управление Антимонопольного комитета РФ с просьбой приостановить деятельность объединения «Морена», так как оно препятствует конкуренции и ущемляет интересы других предприятий. Антимонопольный комитет дал объединению предписание сократить выпуск продукции и возместить причиненные убытки предприятиям. Объединение выпуск продукции не сократило и убытки предприятиям возместить отказалось. Тогда Антимонопольный комитет принял решение о принудительном разделении субъектов объединения «Морена», так как первое условие ч. 2 ст. 19 Закона РФ «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» не соблюдалось.

4. Проанализируйте ситуацию. Может ли объединение «Морена» обжаловать решение Антимонопольного комитета?

 *Литература: 11, 15–21, 27, 32, 33, 45, 49, 55, 56.*

Примерная тематика курсовых работ

1. Особенности государственного регулирования организационно-правовых форм предпринимательской деятельности в Российской Федерации.
2. Правовой статус коммерсанта в государствах Европейского сообщества.
3. Правовой статус предпринимателя в Российской Федерации.
4. Субъекты предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве.
5. Правовое положение коммерческой организации.
6. Правовое положение некоммерческой организации.
7. Правовые проблемы малого предпринимательства в Российской Федерации.
8. Правовое положение акционерной компании.
9. Общество с ограниченной ответственностью: особенности организационно-правовых форм.
10. Юридические лица: порядок создания и правовое положение.
11. Хозяйственные товарищества и общества: порядок создания и правовое положение.
12. Формы государственного предпринимательства в странах СНГ и Балтии.
13. Финансово-промышленные группы (на примере конкретной организации).
14. Организационно-правовые формы индивидуальной предпринимательской деятельности.
15. Уставный капитал и организационно-правовая форма предпринимательской деятельности.
16. Особенности правового регулирования структуры хозяйствующих объектов в Российской Федерации.
17. Общество с дополнительной ответственностью: особенности организационно-правовой формы.
18. Правовой статус и организационная структура производственных кооперативов.
19. Правовой статус и организационная структура государственных и муниципальных унитарных предприятий.
20. Форма простого товарищества (на примере конкретного товарищества).
21. Правовой режим имущества некоммерческой организации.
22. Ответственность по обязательствам участников ассоциаций.
23. Концерн как производственно-хозяйственный комплекс.
24. Комбинат как производственно – хозяйственный комплекс (на примере конкретного комбината).
25. Устав сельскохозяйственного кооператива.
26. Холдинговая компания: правовой статус и организационная структура.
27. Народные предприятия: Россия и мировой опыт.
28. Фермерское хозяйство: правовые основы.
29. Проблемы имущественных прав участников объединений юридических лиц.

30. Учредительные документы хозяйственных обществ: законодательное регулирование.
31. Особенности государственной регистрации субъектов предпринимательской деятельности в Российской Федерации.
32. Законодательство Российской Федерации о малом бизнесе.
33. Проблемы совершенствования правовой организации товарных бирж (на примере товарной биржи г. Москвы).
34. Признаки унитарного предприятия.
35. Современные казенные предприятия.
36. Правоспособность филиалов и представительств (на примере филиалов и представительств МИЭП).
37. Порядок регистрации ООО: проблемы и решения.
38. Акционерные общества в России и Франции: сравнительный анализ организационно-правовых форм.
39. Специфика взаимоотношений публично-правовых образований с учреждениями или унитарными предприятиями.
40. Особенности управления и структуры в холдинговых компаниях и акционерных обществах.
41. Консолидация в холдинговых компаниях.
42. Аккредитация иностранных компаний в Российской Федерации (на примере компаний Турецкой республики).
43. Акционерное общество по законодательству Украины.
44. Потребительские кооперативы в России и Германии: сравнительно-правовой анализ.
45. Гражданско-правовой статус общественного объединения (на примере религиозных организаций).
46. Перспективные направления совершенствования правового регулирования в сфере несостоятельности (банкротства) юридических лиц.
47. Общая и специальная правоспособность индивидуального предпринимателя.
48. Понятие и правовой статус корпорации.
49. Особенности несостоятельности (банкротства) крестьянских (фермерских) хозяйств: проблемы, пути разрешения.
50. Особенности несостоятельности (банкротства) граждан-предпринимателей: проблемы, пути разрешения.
51. Понятие и признаки предпринимательского права: проблемы практического применения.
52. Юридическая наука о социальной и правовой природе предпринимательства: история и современность.
53. Структура организации Пула (на примере страхового Пула).
54. Лицензирование предпринимательской деятельности (сравнительный анализ со странами СНГ).

55. Хозяйственные товарищества в России и Беларуси: сравнительно-правовой анализ.
56. Особенности правового положения акционерных обществ работников (в сравнении с открытым акционерным обществом).
57. Проблемы правового регулирования малых предприятий (на примере г. Москвы).
58. Правовое положение имущества коммерческих и некоммерческих организаций (сравнительный анализ).
59. Правовой статус и организационная структура товарных бирж.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ ПТК

Проблемно-тематический курс (ПТК) представляет собой самостоятельную исследовательско-поисковую работу студента. ПТК включает в себя проблемно-поисковые блоки, в которых концентрируется наиболее значимый, наукоемкий программный материал данной учебной дисциплины.

Студенту необходимо выполнить в произвольном виде (письменная работа по курсу не предусмотрена) все задания ПТК без исключения. По каждой проблеме целесообразно иметь собственное мнение, подкрепленное знанием теории, источников, включая новейшие издания и публикации. Полученные выводы студент должен уметь отстаивать (защитить) при собеседовании с преподавателем во время аттестации (экзамены и зачеты в МИЭП проводятся по заданиям ПТК).

При выполнении ПТК студент обязан изучить все источники и литературу, рекомендованные в учебно-методическом пособии.

Дополнительную консультацию по выполнению проблемно-тематического курса студент может получить у преподавателей дисциплины или в деканате.

Дойников Игорь Валентинович
Машкин Николай Афанасьевич

**ОРГАНИЗАЦИОННО-
ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Программа курса.
Проблемно-тематический курс

Редактор *М.В. Егорова*
Макет, верстка *Т.А. Поверина*
Корректор *В.Т. Агаев*

Лицензия ИД № 00871 от 25.01.00. Подписано в печать 14.04.2010
Формат 60×84 ¹/₁₆. Усл. печ. л. 1,6. Изд. № 1670

Издательство МИЭП, типография МИЭП
105082 Москва, Рубцовская наб., д. 3, стр. 1